

L'IA pour les commerciaux

Préparer, proposer et relancer plus vite

Une journée entièrement pratique pour passer moins de temps à écrire et plus de temps avec vos clients.

Durée
1 jour · 7 h

Format
Dans vos locaux

Tarif par groupe
dès 1 600 € net

Financement
OPCO possible

Pour qui

Commerciaux, chargés d'affaires, dirigeants qui vendent. Tous métiers.

Prérequis

Avoir suivi l'atelier « Découvrir l'IA générative », ou utiliser déjà l'IA.

À l'issue de la formation, le stagiaire sait

1. Préparer un rendez-vous client
2. Rédiger une proposition commerciale claire
3. Écrire des messages de prospection personnalisés
4. Relancer un client avec le bon ton
5. Préparer ses réponses aux objections
6. Résumer un échange client

Programme · 2 modules d'une demi-journée

MODULE 1 · 3 H 30

Préparer et proposer

Se renseigner sur un prospect, préparer son argumentaire, rédiger une proposition commerciale, expliquer un devis.

MODULE 2 · 3 H 30

Prospecter, relancer, suivre

Messages de prospection, relances, réponses aux objections, comptes rendus de rendez-vous et suivi client.

INCLUS DANS LA FORMATION

Appel gratuit

30 min avant le devis

Support remis

à chaque stagiaire

30 jours de questions

par e-mail après la formation

Bilan à 60 jours

questionnaire envoyé à chacun

Déroulement

Méthodes : une journée de pratique, sans rappel des bases, sur vos clients et vos offres.

Évaluation : positionnement au départ, exercice évalué à chaque module, évaluation finale.

Attestation de fin de formation.

Format : en présentiel, dans vos locaux (intra-entreprise).

Supports : support de cours numérique remis à chaque stagiaire, et vos modèles de messages et de propositions commerciales.

Formateur : Tidjani Issop, formateur en IA et automatisation.

Accessibilité : référent handicap, Boumédienne Belkheir, 06 67 36 45 17.

Organisation : 2 modules de 3 h 30, à suivre d'affilée ou à des dates séparées (par exemple un module par semaine), selon votre activité. Chaque module se termine par un exercice évalué.

Tarifs et financement

Prix par groupe, dans vos locaux

À partir de 1 600 €

net de taxe, pour 1 jour de formation

Taille du groupe

De 1 à 6 personnes

au-delà, sur devis

Finançable par votre OPCO, sous réserve de son accord. Chaque OPCO fixe un plafond : la différence avec le prix reste à la charge de l'entreprise.

Exemple Constructys, bâtiment, moins de 50 salariés	Prix	Pris en charge	Reste par personne
Groupe de 3 personnes	1 600 €	504 €	365 €
Groupe de 6 personnes	1 600 €	840 €	127 €

Montants indicatifs (Constructys : 24 € HT par heure et par stagiaire, plafond intra de 840 € HT par jour et par groupe). Moins de 11 salariés : Constructys verse aussi 15 € HT par heure à l'entreprise pour le salaire de chaque stagiaire. Nous vous aidons à préparer la demande.

ET ENSUITE ?

Étape 3 : les règles pour toute l'équipe.

Utiliser l'IA en sécurité

½ journée : les règles de l'entreprise, pour toute l'équipe.

IA générative et automatisation

Option avancée, 2 jours : créer ses assistants IA et automatiser.

Inscription et devis

Appel gratuit de 30 min, puis devis sous 48 h

06 67 36 45 17

evoliainstitut@gmail.com

Evolia Institut SAS · SIRET 994 826 311 00015 · Déclaration d'activité n° 84692615769 (cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État). TVA non applicable, article 261-4-4° a du CGI. Délai d'accès : dates fixées avec vous à l'acceptation du devis, selon votre activité. Report gratuit une fois ; annulation sans frais jusqu'à 15 jours avant. Vos documents restent confidentiels.